

ОНЛАЙН-ШКОЛА
КСЕНИИ
БАЛДЖИ
для риэлторов в Турции

SERTİFİKA

İşbu sertifika Ksenia Balci tarafından yazılan
'TÜRKİYE'DE EMLAK DANIŞMANI'
kursunu başarılı bir şekilde tamamladığına dair

verilmiştir.

Kurs boyunca öğrenci:

Kira kontratı ve gayrimenkul Tapusuna istinaden yabancılara ikamete başvurma, yatırım yaparak TC vatandaşlığı alma, Türkiye'de emlak vergi sistemini, Miras paylaşımı/verasetname işlemlerini öğrendi.

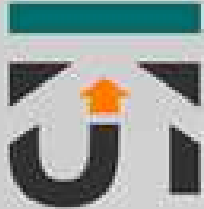
Türkiye'de gayrimenkul almak isteyen yabancı müşterilerinin temel sorunlarını çözme pratiğinden başarılı bir şekilde geçti.

Emlak sektöründe en çok kullanılan mesaj uygulamaları, E-posta ve sosyal ağlarında emlak danışmanın profilini açıp, müşteri ile etkili yazışma tekniklerini uygulayıp öğrendi.

Satış ve kira sözleşmelerinin örneklerini ve AmoCRM kullanımını inceledi.

Tüm pratik ve teori ödevlerini zamanında tamamladı.

Ksenia Balci



ОНЛАЙН-ШКОЛА

**КСЕНИИ
БАЛДЖИ**

для риелторов в Турции

СЕРТИФИКАТ

Выдан

за успешное прохождение онлайн-курса Ксении Балджи
«РИЕЛТОР В ТУРЦИИ».

В течение курса студент:

Изучил и сдал дисциплины «Оформление ВНЖ по покупке и аренде недвижимости», «Оформление гражданства Турции за инвестиции», «Налогообложение в Турции», «Принципы наследования имущества в Турции».

Научился работать с основными возражениями клиентов на недвижимость в Турции.

Освоил правила переписки с клиентами в мессенджерах и соцсетях.

Ознакомился с примерами договоров купли-продажи и аренды недвижимости. Освоил основы AmoCRM.

Выполнил все практические и теоретические задания в срок.

Ксения Балджи



ОНЛАЙН-ШКОЛА

КСЕНИИ
БАЛДЖИ

для риэлторов в Турции

CERTIFICATE

This certificate has been given to

since she successfully completing the

"REAL ESTATE CONSULTANT IN TURKEY"

Course written by Ksenia Balci.

During the course the trainee:

She learned the procedures of applying for residence to foreigners, obtaining Turkish citizenship by investing, real estate tax system in Turkey, inheritance sharing / inheritance procedures based on the lease contract and real estate deed.

She successfully passed the practice of solving the main problems of foreign customers who want to buy real estate in TURKEY

The most used messaging applications in the real estate sector, opened the real estate consultant profile in e-mail and social networks, applied and learned effective correspondence techniques with the customer.

She examined examples of sales and lease agreements and the use of AmoCRM.

She completed all practical and theory assignments on time.

Ksenia Balci